

Evento digitale per l'internazionalizzazione

Incontri online con 15 aziende tedesche del settore sicurezza civile

Dal 3 al 5 novembre 2020

Informazioni per i partecipanti italiani



Il progetto

ITKAM-Camera di Commercio Italiana per la Germania realizza dal 3 al 5 novembre 2020, per conto del Ministero Federale tedesco per l'Economia e l'Energia (BMWi), un evento digitale di internazionalizzazione e opportunità di business nel settore delle tecnologie e servizi della sicurezza civile.

L'evento fa parte del programma federale di internazionalizzazione per le piccole e medie imprese (PMI) ed offre alle imprese tedesche ed italiane di stabilire e ampliare contatti commerciali e sviluppare delle opportunità di business mirate.

Data la situazione attuale, l'evento di internazionalizzazione e opportunità di business non avverrà come evento in loco in Italia, ma come evento digitale. Il programma prevede un evento di presentazione, in cui le aziende tedesche partecipanti presenteranno i propri prodotti e servizi, e incontri B2B individuali così come una visita aziendale virtuale.

La partecipazione è gratuita per i partecipanti italiani. Di seguito si possono trovare il programma e i profili delle aziende tedesche partecipanti.

Programma

Martedì, 3 novembre 2020	
10.00h	Kick-off dell'evento
10.00h-10.05h	Saluti di benvenuto, ITKAM, Ronny Seifert, CBDO
10.05h - 10.20h	Presentazione del Keynote Speaker, Dr. Berthold Stoppelkamp. Direttore ufficio di Berlino, BDSW Bundesverband der Sicherheitswirtschaft (Associazione federale settore sicurezza)
	Breve presentazione delle aziende tedesche
10.20h - 10.35h	1. ABS Safety GmbH
10.35h - 10.50h	2. BOTLabs GmbH
10.50h - 11.05h	3. digitalDefense Informations Systems GmbH
11.05h - 11.20h	4. Europlast-Nycast GmbH
11.20h - 11.35h	5. FELTEC IT GmbH
11.35h - 11.50h	6. HELASOFT GmbH
11.50h - 12.05h	7. i-ways sales solutions GmbH
12.05h - 12.20h	8. JENETRIC GmbH
12.20h - 12.35h	9. KEMAS GmbH
12.35h - 12.50h	10. KWS Concepts GmbH
13.00h - 13.45h	Pausa pranzo
13.45h - 14.00h	11. Perimeter Protection Germany GmbH
14.00h - 14.15h	12. TASSTA GmbH
14.15h - 14.30h	13. TELENOT Electronic GmbH
14.30h - 14.45h	14. TESCON Sicherheitssysteme AG
14.45h - 15.00h	15. Truck Norris GmbH
15.00h - 17.00h	Incontri B2B online secondo calendario appuntamenti individuale
Mercoledì, 4 novembre 2020	
10.00h - 13.00h	Incontri B2B online secondo calendario appuntamenti individuale
13.00h - 14.00h	Pausa pranzo
14.00h - 17.00h	Incontri B2B online secondo calendario appuntamenti individuale
Giovedì, 5 novembre 2020	
14.00h - 17.00h	Ulteriori incontri B2B (senza accompagnamento dell'interprete)

Projektpartner:



Il settore sicurezza in Germania

Nel 2019 le aziende tedesche del settore della sicurezza, con circa 267.000 addetti, hanno realizzato un fatturato complessivo pari a 9,14 miliardi di Euro, registrando una crescita del +4,6% rispetto al 2018.¹

La quota più significativa di questo mercato è rappresentata dalle aziende di sicurezza elettronica, che realizzano da sole quasi la metà del fatturato totale (ben 4,6 miliardi di Euro nel 2019) e che mostrano un trend in costante crescita. I dispositivi di sicurezza elettronica che hanno fatto registrare l'incremento maggiore sono stati gli allarmi antincendio (2,2 miliardi di Euro nel 2019 e +5% rispetto al 2018), i sistemi di videosorveglianza (606 Mio. €, +5,1%) e di controllo accessi (370 Mio. Euro, +5%)².

Secondo l'associazione federale del settore sicurezza (BDSW) un segmento che si sta mostrando in rapida crescita è inoltre quello dei fornitori di servizi di sicurezza integrata, che combina le moderne tecnologie di sorveglianza con servizi di vigilanza e sicurezza, il cui fatturato ammontava nel 2019 a circa 900 milioni di Euro.

Le prime stime di quest'anno hanno dimostrato che il settore, con un calo delle vendite di circa l'1,7% nel secondo trimestre del 2020, è stato relativamente poco interessato dalle misure di contenimento del Covid-19. Hanno sofferto in particolare le società di sicurezza impiegate nell'organizzazione di eventi, il settore della sicurezza aeroportuale e i servizi di trasporto di denaro e valori. La loro quota sul fatturato totale del settore della sicurezza però non supera il 15%. Per questo motivo, il loro calo di fatturato ha avuto un impatto minore sul bilancio complessivo del settore.

Malgrado la diminuzione del fatturato, il numero dei dipendenti del settore è aumentato del 2,3% rispetto al 2019. Ciò è dovuto principalmente ai nuovi servizi collegati al contenimento della pandemia, come i controlli sull'igiene e il mantenimento della distanza di sicurezza nel commercio al dettaglio, negli ospedali e nelle case di cura.

¹ <https://www.bdsch.de/presse/bdsch-pressemitteilungen/umsatz-der-sicherheitsbranche-sinkt-im-2-quartal-2020-um-1-7-prozent-3>

² <https://www.bhe.de/der-bhe/aktuelles/elektronische-sicherheitstechnik-in-2019-mit-deutlichem-umsatz-plus#:~:text=deutlichem%20Umsatz%2DPlus-,Elektronische%20Sicherheitstechnik%20in%202019%20mit%20deutlichem%20Umsatz%2DPlus,%C3%BCber%204%2C6%20Milliarden%20Euro>

Projektpartner:



Profilo Aziendale:



ABS Safety GmbH

Ragione sociale:	ABS Safety GmbH
Indirizzo:	Gewerbering 3, D-47623 Kevelaer
Sito web:	www.absturzicherung.de
Fatturato / Numero dipendenti:	n.d.
Referenze:	Audi, Mercedes-Benz, Coca-Cola, Siemens, Porsche
Persona di riferimento:	Sig. Dominik Einhaus
Posizione:	Export Manager
Telefono:	+49 151 1613 7861
Email:	d.einhaus@absturzicherung.de

Breve profilo aziendale:

ABS Safety GmbH è un'azienda produttrice di sistemi di **protezione anticaduta "Made in Germany"** per l'edilizia, l'industria e l'artigianato. Il portfolio prodotti comprende punti di **ancoraggio**, **parapetti di sicurezza per i tetti**, **DPI e sistemi di protezione anticaduta oltre ad accessori di montaggio e fissaggio**. I prodotti di ABS vengono utilizzati per **tetti, finestre, facciate, macchinari, gru e capannoni** di manutenzione. Oltre alla produzione, l'azienda si occupa anche della progettazione, installazione e manutenzione dei suoi prodotti così come della formazione del cliente (in loco o nel Centro di formazione ABS). Tra i progetti più significativi a cui ABS Safety GmbH ha lavorato figurano: **L'Allianz Arena di Monaco** di Baviera, il **padiglione Airbus** di Amburgo, lo **stabilimento Mercedes-Benz** di Sindelfingen e il **padiglione fieristico di Kölnmesse**.

ABS Safety is one of the **experts** in the **development** and installation of **modern systems for fall protection**. Their solutions are used in the most varied fields; areas of application include roofs, windows, façades, machinery, cranes, and maintenance halls: The **Allianz Arena** in Munich, the **Airbus hall** in Hamburg, the **Mercedes-Benz** works in Sindelfingen, and the **Kölnmesse** trade fair hall are just a few of the most prominent properties which are equipped with the products of **ABS Safety**.

Target per l'Italia:

ABS Safety GmbH è interessata in particolar modo a:

- Trovare un partner (**conciatetti**, aziende e professionisti attivi nel **campo della sicurezza dei tetti**) per **espandersi** nel mercato italiano.
- Incontrare **architetti, progettisti, general contractors** per partecipare insieme a gare d'appalto.

Projektpartner:



MITTELSTAND
GLOBAL
EXPORTINITIATIVE ZIVILE
SICHERHEITSTECHNOLOGIEN



BOTLabs GmbH

Ragione sociale:	BOTLabs GmbH
Indirizzo:	Keithstraße 2-4, D-10787 Berlin
Sito web:	www.botlabs.org / www.kilt.io
Fatturato / Numero dipendenti:	n.d. / 8
Referenze:	n.d.
Persona di riferimento:	Sig. Ingo Rube / sig. Gustav Hemmelmayer
Posizione:	Amministratore delegato / Legal Director
Telefono:	+49 30 21232827
Email:	ingo.ruebe@botlabs.org / gustav.hemmelmayer@botlabs.org

Breve profilo aziendale:

Dal 2018 **BOTLabs GmbH** sviluppa la tecnologia **Blockchain**, applicandola alla sicurezza civile. **BOTLabs** si concentra sulla creazione di **tecnologie** di base che possono essere utilizzate dalle **aziende** e dalle **autorità pubbliche** per migliorare i processi e sviluppare nuovi modelli di business. **BOTLabs ha sviluppato il protocollo Kilt**, un protocollo di **Open-Source Blockchain** per l'emissione di **credenziali verificabili, revocabili e anonime** basate sui diritti nel Web 3.0, che fornisce la **sovranità** dei dati degli **utenti** e l'**interoperabilità** per le applicazioni basate su di essi. Alcuni esempi di utilizzo di tale tecnologia sono elencati in seguito:

- Da banche e da gruppi FinTech per verificare in modo digitale e sicuro le credenziali dei clienti e combattere così il **riciclaggio di denaro**.
 - Per certificazioni digitali che forniscono informazioni sugli **allergeni, marchi BIO e fairtrade** di prodotti alimentari
- Inoltre, BOTLabs sta sviluppando una **CoronaApp** contenente un **"passaporto sanitario digitale"** sviluppato tramite la tecnologia Blockchain, che possa essere mostrato come prova ufficiale del proprio stato di salute rispetto al Covid-19.

Since 2018 **BOTLabs GmbH** has been developing **Blockchain** technology suitable for **civil safety**. **BOTLabs** is the company behind the **Kilt protocol**. Kilt is an **Open-Source Blockchain** protocol for issuing verifiable, revocable and anonymous **rights-based credentials** in Web 3.0, which provides user data sovereignty and interoperability for user-based applications.

Target per l'Italia:

BOTLabs GmbH desidera stabilire contatti con:

- Aziende interessate a **documenti d'identità digitali**.
- Istituzioni quali **Ministero del Turismo/ della Salute/ dell'Agricoltura** ed associazioni di categoria dell'industria alimentare, al fine di sviluppare progetti congiunti.
- **Fornitori** di servizi **bancari** per le **cripto-valute**. La soluzione di **BOTLabs** è adatta anche per le **carte d'identità** relative agli **assegni KXC** e potrebbe quindi essere uno strumento prezioso, soprattutto per i servizi **bancari**, nell'ottica della **lotta al riciclaggio di denaro**.

Proiektpartner:



Profilo Aziendale:

digitalDefense Informations Systems GmbH

Ragione sociale:	digitalDefense Informations Systems GmbH
Indirizzo:	Zeppelinstr. 71-73, D-81669 München
Sito web:	www.digitaldefense.de
Fatturato / Numero dipendenti:	1,0 Mio. € / 5
Referenze:	Siemens, Alzmetall, Plansee, Audi, TUV Süd, Città di Graz, DLR (German Aerospace Center)
Persona di riferimento:	Sig. Stefan Bächer
Posizione:	Amministratore delegato
Telefono:	+49 89 550 6944 - 0
Email:	stefan.baecher@digitaldefense.de

Breve profilo aziendale:

DigitalDefense Informations Systems GmbH è un'azienda specializzata nella sicurezza informatica per le infrastrutture di sicurezza civile (tra cui protezione dei dati, sicurezza della rete informatica e delle telecomunicazioni). La filosofia di **digitalDefense** si basa sull'esperienza di oltre 18 anni di progetti di sicurezza in Germania e all'estero come in Austria, Svizzera, USA. L'azienda offre nell'ambito della sicurezza civile un'ampia gamma di servizi, quali: **analisi, ottimizzazione e gestione dei firewall, sicurezza della posta elettronica e servizio di crittografia, servizio PKI (Key Management & Manutenzione delle Policy), processo di Vulnerability Management Service, audit e PEN testing**. Inoltre, **digitaldefense** ha elaborato un "Pacchetto Corona": l'azienda offre una **completa protezione** da hacker e attacchi informatici per coloro che lavorano in home office per aziende, associazioni e pubbliche amministrazioni. Infine, è da poco attivo un servizio dedicato alle **scuole**. Digital Defense propone un servizio di sicurezza per i dispositivi elettronici forniti dalle scuole agli studenti, in grado di proteggere i dispositivi da virus e pubblicità.

DigitalDefense Information Systems GmbH is a company specialized in IT security for civil security infrastructures. The philosophy of **digitalDefense** is based on the experience of more than 18 years of security projects in Germany and abroad as well as in Austria, Switzerland, USA. The company offers a wide range of services in the area of civil security, such as: firewall analysis and optimisation, firewall management, e-mail security and encryption service, PKI (Key Management & Policy Maintenance) service, Vulnerability Management Service process.

Target per l'Italia:

Per ampliare il proprio network, **digitalDefense Informations Systems GmbH** desidera incontrare:

- **Responsabili IT di medie e grandi imprese** interessate ad ottimizzare il proprio sistema di **cybersicurezza**
- Responsabili IT di **banche**
- Responsabili IT della **pubblica amministrazione (scuole, camere di commercio, comuni, ospedali ecc.)**
- Responsabili IT di **centri commerciali**

Projektpartner:



Profilo Aziendale:



Europlast-Nycast GmbH

Ragione sociale:	Europlast-Nycast GmbH
Indirizzo:	Industriestraße 47, D- 42551 Velbert
Sito web:	www.europlast-nycast.de
Fatturato / Numero dipendenti:	5 Mio. € / 22
Referenze:	Welp Holding, Rosenbauer, Friederichs, Achleitne, Brabus, Excalibur
Persona di riferimento:	Sig. Michael Orth
Posizione:	Runflat Management
Telefono:	+49 -2051-31437-17
Email:	m.orth@europlast-nycast.de

Breve profilo aziendale:

Europlast-Nycast GmbH è un'azienda tedesca operante nel settore delle **materie plastiche**, che oltre alla lavorazione delle materie plastiche industriali e alla produzione di materiali riciclabili, produce **pneumatici run-flat (runflats)** per **veicoli blindati**. Uno **pneumatico run-flat** è uno pneumatico per veicoli blindati progettato per **resistere** agli effetti dello **sgonfiamento** in caso di **foratura** che in questo caso **consente** al veicolo di **proseguire a velocità** ridotta. Oltre agli pneumatici, Europlast Nycast produce anche gli appositi cerchioni e gli anellidi supporto necessari per sostenere il peso dell'auto nel caso di perdita di pressione dello pneumatico. È possibile acquistare l'intera ruota oppure i singoli componenti. L'azienda è certificata DIN EN ISO 900.

Europlast-Nycast GmbH is a German company active in the **plastics sector**, which **not only** processes industrial plastics and produces **recyclable materials - mainly tires - but also** produces **run-flat systems for armoured vehicles** in the civil and military sectors. A run-flat tire is a **tire for armoured vehicles** designed to **withstand the effects of deflation** in the event of a **puncture** and to **allow** the vehicle to **continue** at low speeds.

Target per l'Italia:

Europlast-Nycast GmbH è interessata a incontrare:

- Produttori di veicoli blindati interessati ad integrare i loro pneumatici run-flat nei veicoli da loro costruiti.
- Contatti con polizia e rappresentanti delle forze dell'ordine.
- Istituzioni

Projektpartner:



Profilo Aziendale:

FELTEC IT GmbH



Ragione sociale:	FELTEC IT GmbH
Indirizzo:	Am Weichselgarten 7, D-91058 Erlangen
Sito web:	www.feltec-it.de
Fatturato / Numero dipendenti:	150.000 € / 3
Referenze:	LBBW, Continental, Swissre, Volksbank Freiburg, Sparda Bank, Oetker, Schaeffler
Persona di riferimento:	Sig. Andreas Benkert
Posizione:	Business Development
Telefono:	+49 151 4233 5830
Email:	A.Benkert@feltec-it.de

Breve profilo aziendale:

L'azienda **FELTEC IT GmbH** è un **distributore di software** per la gestione delle entrate e uscite di persone esterne all'azienda. In particolare, le soluzioni proposte da FELTEC IT supportano l'azienda **nella gestione visitatori, controllo degli accessi, logistica, gestione di lavoratori esterni all'azienda e l'accoglienza automatica dei visitatori**. I software forniti da FELTEC IT vengono **personalizzati** in base alle esigenze dell'azienda cliente. La principale soluzione IT fornita dall'azienda è **.secure.VISIT**, un sistema di gestione visitatori che facilita la pianificazione e gestione degli appuntamenti con il personale esterno all'azienda. Tale sistema permette la registrazione self-service dei visitatori attraverso un totem multilingua e può essere integrato con tool già utilizzati in azienda (come il calendario Outlook). **.secure.VISIT** può essere inoltre integrato dalla **piattaforma self-service .PORTAL**, che permette ai visitatori di confermare appuntamenti, richiedere, ricevere informazioni e dati, richiedere l'accesso al WiFi, prenotare un parcheggio ecc. **FELTEC** offre **soluzioni** su misura ogni tipo di azienda, che si tratti del **settore pubblico, di medie imprese o di grandi società internazionali**.

The company FELTEC IT GmbH is a software distributor for the management of people outside the company. In particular, the solutions offered by FELTEC IT support the company in visitor management, access control, logistics, management of workers outside the company and the automatic reception of visitors. The softwares provided by FELTEC IT are customized according to the needs of the customer company.

Target per l'Italia:

FELTEC IT GmbH è interessata a incontrare:

- **Industrie con più di 500 dipendenti**, con un forte afflusso di visitatori e lavoratori esterni all'azienda
- **Studi di ingegneria e installatori** che partecipano ad appalti nel settore sicurezza
- **Distributori specializzati** in controllo accessi interessati ad ampliare il proprio portfolio prodotti
- **Produttori di software di sicurezza** interessati a conoscere partner commerciali e potenziali distributori in Germania

Projektpartner:



Profilo Aziendale:



HELASOFT GmbH

Ragione sociale:	HELASOFT GmbH
Indirizzo:	Georg Wilhelmstraße 187, D-21109 Hamburg
Sito web:	www.helasoft.com
Fatturato / Numero dipendenti:	3 Mio. € / 25
Referenze:	Bayer, Lego, British American Tobacco, Atos
Persona di riferimento:	Sig.ra Miriam Mesghenna
Posizione:	SAP EHS Junior Consultant
Telefono:	+49 40 607733900
Email:	miriam.mesghenna@helasoft.com

Breve profilo aziendale:

HELASOFT GmbH è un Service Partner **SAP riconosciuto** e fornisce **consulenza** per soluzioni nei settori **Compliance** e **Ambiente, Salute e Sicurezza**. Le **merci pericolose** sono materiali o oggetti il cui contenuto - nel corso del trasporto - rappresenta un potenziale rischio per la salute e sicurezza di persone o infrastrutture; e per gestire le **merci pericolose in SAP**, è possibile utilizzare la funzione **Modulo SAP EHS**. **HELASOFT pianifica, progetta e implementa il modulo completo SAP EHS (Environmental Health Safety)**. Ciò include la **sicurezza dei prodotti**, le questioni **ambientali** e di **sostenibilità**, nonché la **salute** e la **sicurezza sul lavoro** e la **medicina del lavoro**. Ad esempio, Attraverso SAP EHS è possibile curare i dati sulle **schede di sicurezza** dei prodotti chimici. **HELASOFT** fornisce da anni consulenza sulla conformità legale delle schede di sicurezza (chiamate con l'acronimo inglese SDS "Safety Data Sheet") dei prodotti delle aziende clienti. Per garantire la **conformità legale**, **offrono** anche servizi di **consulenza** ad aziende e imprese nei settori dei **processi logistici** e della **gestione del magazzino**.

HELASOFT GmbH is a recognised SAP Service Partner and provides consultancy in the areas of Compliance and Environment, Health and Safety. Dangerous goods are materials or objects whose contents - in the course of transport - represent a potential health and safety risk for people or infrastructure. To manage dangerous goods in SAP, you can use the SAP EHS Module function. **HELASOFT** plans, designs and implements the complete SAP EHS (Environmental Health Safety) module.

Target per l'Italia:

In Italia **HELASOFT GmbH** desidera incontrare:

- SAP Manager o responsabili IT di aziende e imprese **dell'industria chimica**
- SAP Manager o responsabili IT di aziende produttrici dell'industria alimentare che già utilizzano **SAP** e **non conoscono il modulo SAP EHS** o lo conoscono **ma non lo hanno ancora utilizzato**
- SAP Manager o responsabili IT di aziende che trattano **merci pericolose**:

Projektpartner:



Profilo Aziendale:



i-ways sales solutions GmbH

Ragione sociale:	i-ways sales solutions GmbH
Indirizzo:	Kurfürstendamm 125A, D-10711, Berlin
Sito web:	www.i-ways.net/
Fatturato / Numero dipendenti:	5,6 Mio. € / 30
Referenze:	eBay, PayPal, Medion, Media Markt, Saturn, Metro, ECE
Persona di riferimento:	Sig. Benjamin Fuks
Posizione:	Head of Project Management
Telefono:	+ 49 30 288832810
Email:	fuks@i-ways.net

Breve profilo aziendale:

i-ways sales solutions GmbH è un'azienda con sede a Berlino che sviluppa software innovativi per la digitalizzazione d'impresa nel settore dell'**e-commerce**. L'azienda si occupa di creare da zero o ottimizzare l'online shop aziendale, garantire la **sicurezza** delle **informazioni** e dei **dati personali**, collegare i servizi e beni dell'azienda con gli utenti finali, **collegare** i sistemi di gestione delle merci **nazionali** e i mercati target **internazionali**. i-ways si rivolge in particolar modo alle aziende che **esportano** i loro prodotti e che vogliono creare da zero o potenziare il loro marketplace online. Uno degli esempi più significativi è la collaborazione con **Medion AG** e **Aldi Nord**: i-Ways ha stabilito un collegamento tra il nuovo **online marketplace di Aldi Nord** e il suo **database interno**. i-ways ha sviluppato un'**interfaccia** dati tra ALDI Nord e SAP in grado di trasmettere i dati degli ordini e le notifiche di stato, nonché le informazioni sugli ordini e sugli articoli tra queste due piattaforme. Inoltre l'interfaccia è stata collegata al back end, semplificando la gestione e facilitando l'accesso ai dati da parte degli utenti.

i-ways sales solutions GmbH is an innovative software developer based in Berlin. Driven by the passion for innovation, **i-ways** can not only call on years of experience in the industry, but also a wide range of successful projects with prestigious clients. They include the development of a new marketplace for Generation Z and Generation Alpha, **implementation** of new approaches for **digital** payment, and **high-performance** tech **solutions**. **i-ways** offers its clients **solutions** that are **tailored** to their needs and that satisfy their **requirements**.

Target per l'Italia:

i-ways sales solutions GmbH desidera incontrare:

- Aziende interessate a **creare da zero il loro online shop**;
- Aziende interessate ad **ottimizzare l'online shop esistente** per aumentarne la sicurezza, raggiungere un maggior numero di clienti o integrare il marketplace con altri canali di vendita o sistemi informativi aziendali.
- **Associazioni di E-Commerce**;

Projektpartner:



Profilo Aziendale:



JENETRIC GmbH

Ragione sociale:	JENETRIC GmbH
Indirizzo:	Moritz-von-Rohr-Straße 1A, D-07745 Jena
Sito web:	www.jenetric.de
Fatturato / Numero dipendenti:	2,5 Mio. € / 35
Referenze:	Polizia federale tedesca
Persona di riferimento:	Sig. Dirk Morgeneier
Posizione:	CEO
Telefono:	+ 49 36413219950
Email:	d.morgeneier@jenetric.de

Breve profilo aziendale:

L'azienda Jenetric, fondata nel 2014, si è specializzata nella produzione di **scanner biometrici e sensori** per l'acquisizione di **impronte digitali**, che siano di facile utilizzo per utenti e autorità. I dispositivi sviluppati da Jenetric sono **certificati dall'FBI statunitense** e dal **BSI** (Autorità federale tedesca per la sicurezza informatica) e sono in grado di **rilevare impronte piate e arrotolate di altissima qualità**. Tali scanner possono essere utilizzati per **controlli di sicurezza, controlli di frontiera, verifica identità e controllo accessi**, sia da clienti pubblici che privati. Al momento, i prodotti dell'azienda vengono impiegati dalla polizia federale tedesca per controlli negli aeroporti o nelle stazioni di polizia oltre che da ambasciate e uffici anagrafe in diversi paesi europei ed extra-europei. L'azienda si prepara ad entrare nel mercato italiano con i prodotti LIVETOUCH QUATTRO, LIVETOUCH QUATTRO COMPACT e LIVETOUCH FLIPCASE.

The company Jenetric, founded in 2014, specialises in the production of biometric scanners and fingerprint sensors that are easy to use for users and authorities. The devices developed by Jenetric are certified by the FBI and BSI (German Federal IT Security Authority) and are able to take flat and rolled fingerprints of the highest quality. Jenetric's scanners can be used for security control, border control, identity verification and access control, both by public and private clients.

Target per l'Italia:

L'azienda Jenetric GmbH desidera incontrare:

- **Istituzioni governative** (ministeri dell'interno e degli esteri, polizia, carabinieri, dogana, uffici per il controllo immigrazione, uffici anagrafe)
- **System Integrator e distributori** interessati a distribuire i prodotti di Jenetric in Italia o ad integrarli nelle loro soluzioni

Projektpartner:



Profilo Aziendale:

KEMAS GmbH

Ragione sociale:	KEMAS GmbH
Indirizzo:	Wüstenbrander strasse 9, D- 09353 Oberlungwitz
Sito web:	www.kemas.de
Fatturato / Numero dipendenti:	14,5 Mio. € / 100
Referenze:	Autana Systems Kft, SAFOS AG, Tagtron Solutions
Persona di riferimento:	Sig. Zdenek Dlouhy
Posizione:	International Sales
Telefono:	+49 3723-6944 750
Email:	Z.Dlouhy@KEMAS.de

Breve profilo aziendale:

KEMAS GmbH è un **fornitore** nel campo dell'**automazione** dei **trasferimenti** gestiti da clienti e dipendenti basata sulla tecnologia **RFID (Radio Frequency Identification)**, una **tecnologia per l'identificazione e/o memorizzazione automatica** di informazioni inerenti a oggetti, animali o persone. Le soluzioni sviluppate da KEMAS permettono di gestire il **trasferimento di risorse materiali** come **chiavi**, posta, attrezzature di lavoro, utensili, **tessuti** e **armi**. La custodia e la consegna degli oggetti avviene tramite **sistemi di deposito intelligenti**. I concetti di autorizzazione individuale e l'intera gamma di tecnologie per l'identificazione di persone e oggetti proteggono in modo affidabile da accessi non autorizzati. Le soluzioni offerte da KEMAS GmbH trovano applicazione in una pluralità di settori tra cui **ospedali, industrie, logistica, trasporti e società FinTech**

KEMAS GmbH is a supplier in the field of transfer automation based on RFID (Radio Frequency Identification), a technology for the automatic identification and/or storage of information about objects, animals or people. The solutions developed by KEMAS make it possible to manage the transfer of material resources such as keys, mail, work equipment, tools, textiles and weapons. The safekeeping and handover of the objects takes place via intelligent depot systems. Individual authorization concepts as well as the entire range of personal and object identification technologies reliably protect against unauthorized access. More than 90 employees are engaging daily for our future oriented projects our named national and international customer from industry, healthcare, logistics, transport and state sector.

Target per l'Italia:

KEMAS GmbH è interessata a incontrare:

- Aziende con più di **100** dipendenti interessate ad adottare le soluzioni da loro proposte
- **Distributori** e agenti di commercio interessati a rappresentare e distribuire in Italia i prodotti di **KEMAS**, con conoscenze nel campo **RFID (Radio Frequency Identification)**

Projektpartner:



Profilo Aziendale:

KWS Concepts GmbH

Ragione sociale:	KWS Concepts GmbH
Indirizzo:	Kleine Bahnstraße 8, D-22525 Hamburg
Sito web:	www.kws-concepts.de
Fatturato / Numero dipendenti:	320.000 € / 4
Referenze:	Palazzo Grassi (Venezia)
Persona di riferimento:	Sig. Andreas Spiering
Posizione:	Amministratore delegato
Telefono:	+49 40-23800886
Email:	a.spiering@kws-concepts.de

Breve profilo aziendale:

L'azienda KWS Concepts GmbH è stata fondata nel 2013, assorbendo organico e prodotti della precedente Rode Melder GmbH, attiva nel campo della sicurezza dagli anni '50. KWS Concepts progetta, produce e commercializza **rivelatori di cambiamento del campo elettromagnetico** (che impiegano sensori induttivi e capacitivi) per mezzo dei quali è possibile realizzare la **sorveglianza di oggetti preziosi** quali **casseforti nelle banche, singole opere d'arte o intere pareti di quadri**. Tali rilevatori vengono applicati ad esempio per sorvegliare specifiche zone della pavimentazione, finestre e condotti di ventilazione al fine di rilevare eventuali irruzioni. I rilevatori vengono nascosti durante l'installazione, così che non siano visibili, e non prevedono che vengano effettuate modifiche all'oggetto da sorvegliare.

I principali prodotti di KWS Concept sono **certificati Vds**.

The company KWS Concepts GmbH was founded in 2013, taking over staff and products of the former Rode Melder GmbH, which has been active in the field of security systems since the 1950s. KWS Concepts designs, manufactures and distributes electromagnetic field change detectors (using inductive and capacitive sensors) for the surveillance of valuable objects such as safes in banks, individual works of art or entire walls of paintings.

Target per l'Italia:

Al fine di espandersi nel mercato italiano, l'azienda vorrebbe incontrare:

- **System integrator** di sistemi di sicurezza interessati a distribuire i suoi prodotti (possibilmente con certificato di qualità);
- **Architetti e studi di progettazione** impegnati nella progettazione di **banche e musei**;
- **Direttori di musei** interessati ad implementare la sicurezza delle loro opere d'arte

Projektpartner:



Profilo Aziendale:



Perimeter Protection Germany GmbH

Ragione sociale:	Perimeter Protection Germany GmbH
Indirizzo:	JohannReineke Straße 6-10, D-33154 Salzkotten
Sito web:	www.perimeterprotection.net
Fatturato / Numero dipendenti:	24 Mio. € / 125
Referenze:	Amazon, TNT, US Airbase
Persona di riferimento:	Sig.ra Marie-Pierre Maussang
Posizione:	Account Manager / International sales
Telefono:	+49 5258/500956
Email:	marie-pierre.maussang@perimeterprotection.net

Breve profilo aziendale:

Il **Perimeter Protection Group** si avvale di oltre 65 anni di esperienza nella gestione di progetti di **sicurezza** in **tutto** il mondo, conta 5 sedi e distributori in oltre 50 paesi. Il portafoglio prodotti comprende **cancelli e barriere antisfondamento, dissuasori mobili e fissi, tyre killer, tornelli, cancelli scorrevoli e a libro**.

I sistemi di sicurezza perimetrali prodotti da Perimeter Protection Group possono essere impiegati in una pluralità di edifici e infrastrutture: aeroporti, aziende di logistica e trasporti, impianti industriali, centrali elettriche, porti, stadi, banche e luoghi pubblici (quali ad esempio stazioni ferroviarie). Per mezzo di una rete di partner a livello globale, l'azienda offre ai suoi clienti servizi di installazione, manutenzione e formazione tecnica. Perimeter Protection Group è certificata DIN EN ISO 9001.

The **Perimeter Protection Group** is looking back at more than 65 years of **experience** in dealing with sensitive **High Security projects** all around the globe and corresponding documentation. Their portfolio includes **internationally** crash rated **High Security products** such as **crash gates, wedge barriers, bollards, road blockers**. They also have great expertise in **boom barriers, turnstiles** and **type-tested** quick folding gates and **sliding gates** or **swing gates**. The state-of-the-art products are made in **Germany** under strict quality control and meet the highest quality standards worldwide.

Target per l'Italia:

Perimeter Protection Group è interessata a:

- Incontrare **installatori** attivi nel settore della sicurezza degli edifici, interessati a **distribuire i loro prodotti**;
- Incontrare **progettisti e architetti** impegnati in grandi progetti pubblici od industriali, interessati ad integrare i loro prodotti;

Projektpartner:



Profilo Aziendale:



TASSTA GmbH

Ragione sociale:	TASSTA GmbH
Indirizzo:	Bödeckerstraße 56, D- 30161 Hannover
Sito web:	www.tassta.com
Fatturato / Numero dipendenti:	3 Mio. € / 45
Referenze:	n.d.
Persona di riferimento:	Sig. Marco Calamoneri
Posizione:	Engineering Manager
Telefono:	/
Email:	ingegneria@pontiradiopr.it

Breve profilo aziendale:

TASSTA GmbH è un'azienda specializzata in **soluzioni di comunicazione Mission Critical** rivolte ad un pubblico B2B. L'App **Push-To-Talk** per smartphone permette alle aziende di rimanere in contatto con il loro team in modo efficiente e sicuro, con un funzionamento simile ad un moderno Walkie-Talkie: l'App permette di organizzare efficacemente **chiamate di gruppo, inviare e ricevere dati, localizzare i dispositivi e inoltrare richieste di soccorso**. La soluzione Push-to-talk Over Cellular è adatta in particolar modo alle aziende i cui dipendenti si trovano fuori sede o impegnati in siti produttivi di grandi dimensioni: **aziende di logistica, corrieri, aziende di trasporto pubblico, fornitori di servizi di sicurezza, compagnie petrolifere e di gas, aziende di servizi di pubblica utilità ecc.**

TASSTA GmbH is a company specialised in **Mission Critical Communications solutions** for B2B customers. The **Push-To-Talk smartphone app** allows companies to stay in touch with their team efficiently and securely, with a function similar to a modern Walkie-Talkie: the app enables them to efficiently organise **group calls, send and receive data, localise devices and launch emergency requests**. The Push-to-talk Over Cellular solution is particularly suitable for companies whose employees are off-site or engaged in very large sites: **logistics companies, couriers, transport companies, security service providers, oil and gas companies, public utilities etc.**

Target per l'Italia:

TASSTA GmbH è interessata a:

- Incontrare **distributori e system integrators** attivi nel settore delle **telecomunicazioni** che offrono soluzioni di comunicazione mobili, al fine di creare delle partnership;
- Incontrare aziende di **logistica, aziende di trasporto pubblico e privato, pubbliche amministrazioni, fornitori di servizi di sicurezza, società di costruzioni, compagnie petrolifere e di gas, aziende di servizi di pubblica utilità** e tutte quelle aziende che cercano un sistema di comunicazione e gestione degli operatori in campo, che potrebbero essere interessate ad adottare le soluzioni di TASSTA

Proiektpartner:



Profilo Aziendale:



TELENOT Electronic GmbH

Ragione sociale:	TELENOT Electronic GmbH
Indirizzo:	Wiesentalstrasse 60, D-73434 Aalen
Sito web:	www.telenot.com
Fatturato / Numero dipendenti:	>50 Mio. € / 480
Referenze:	n.a.

Persona di riferimento:	Sig. Alexander Abele
Posizione:	International Business Development/ Sales
Telefono:	+49 7361946-4498
Email:	Alexander.Abele@telenot.com

Breve profilo aziendale:

TELENOT Electronic GmbH produce da oltre 50 anni sistemi elettronici di sicurezza. Le soluzioni proposte da TELENOT proteggono **persone, beni ed edifici** contro **furti con scasso, rapine, accessi non autorizzati, incendi e rischi tecnici**. Il servizio offerto da TELENOT comprende la progettazione e produzione di sistemi di sicurezza, così come la formazione del cliente e una completa assistenza tecnica e commerciale. I sistemi di sicurezza prodotti da **TELENOT** trovano applicazione in **aziende, impianti industriali, nel settore bancario, in uffici, in negozi e supermercati e in abitazioni private**. **TELENOT** ha un grado di **integrazione** verticale del **90 %** : all'interno dell'azienda vengono sviluppate e prodotte le parti hardware e software dei sistema di sicurezza, i componenti elettronici e i loro rivestimenti esterni tramite pressofusione plastica. Inoltre, **TELENOT** realizza in house utensili specifici, dispone di macchinari per la lavorazione metalli e assembla circuiti stampati (PCB).

TELENOT Electronic GmbH has been producing electronic security and alarm systems for over 50 years. The solutions offered by TELENOT protect **people, property and buildings** against **burglary, robbery, unauthorised access, fire and technical risks**. The service offered by TELENOT includes the planning and production of security systems, as well as customer training and comprehensive technical and commercial support. The security systems produced by TELENOT are used in **companies, industrial plants, banking, offices, shops and supermarkets and in private homes**.

Target per l'Italia:

L'azienda è interessata ad entrare sul mercato italiano con un portfolio ridotto, concentrandosi prima di tutto **sui sistemi di controllo degli accessi**. È quindi interessata ad entrare in contatto con:

- **Distributori** attivi a livello **nazionale nel settore** dei dispositivi elettronici di sicurezza, aperti a **nuovi prodotti e interessati alla loro commercializzazione** con il relativo **supporto tecnico**, first level support, **formazione** a livello regionale che parlino la **lingua** del paese;
- **Installatori e manutentori** attivi in progetti commerciali, interessati ad integrare nuovi prodotti e/o ad occuparsi della loro distribuzione.
- **Studi di ingegneria** responsabili della **progettazione di sistemi elettronici di sicurezza** in **progetti commerciali su larga scala** (costruzione di complessi di uffici o impianti industriali)

Projektpartner:



Profilo Aziendale:

TESCON Sicherheitssysteme AG

Ragione sociale:	TESCON Sicherheitssysteme AG
Indirizzo:	Windmühlenbergstrasse 20, D- 38259 Salzgitter
Sito web:	www.tescon-security.de/
Fatturato / Numero dipendenti:	4,5 Mio Mio. € / 21
Referenze:	n.d.
Persona di riferimento:	Sig. Dr. Peter Reimers
Posizione:	Amministratore delegato
Telefono:	+49 5341 28841-0
Email:	peter.reimers@tescon-security.de

Breve profilo aziendale:

L'azienda TESCON ha oltre 25 anni di esperienza in progetti di **sicurezza perimetrale** in tutto il mondo. Nello stabilimento di Salzgitter in Germania vengono prodotti **dissuasori stradali, tyre-killer, cancelli di protezione (scorrevoli, a libro e antiproiettile), barriere antisfondamento, tornelli e recinzioni**. In Germania, TESCON offre ai suoi clienti anche un servizio di installazione e manutenzione. Questo servizio viene assicurato ai clienti internazionali con l'ausilio di partner in loco, presenti in **25 paesi europei ed extra-europei**.

I sistemi di sicurezza perimetrale prodotti da TESCON possono essere impiegati in aree urbane (ad esempio zone pedonali), aeroporti, impianti industriali, hotel, prigioni e banche.

TESCON has over 25 years of experience in perimeter security projects worldwide. The Salzgitter plant in Germany produces road bollards, tyre-killers, gates (among which sliding, folding and bulletproof gates), wedge barriers, turnstiles and fences. In Germany, TESCON also offers its customers an installation and maintenance service. This service is provided to international customers with the help of on-site partners in 25 European and non-European countries. The perimeter security systems produced by TESCON can be used in urban areas (e.g. pedestrian zones), airports, industrial plants, hotels, prisons and banks.

Target per l'Italia:

Al fine di espandersi sul mercato italiano, TESCON è interessata ad incontrare:

- **installatori** attivi nel settore della sicurezza degli edifici, interessati a **distribuire i loro prodotti**;

Projektpartner:



Profilo Aziendale:



Truck Norris GmbH

Ragione sociale: Truck Norris GmbH

Indirizzo: Hallesche Straße 16, D- 06184 Kabelsketal

Sito web: www.truck-norris.de

Fatturato / Numero dipendenti: 50.000 € / 2

Referenze: n.d.

Persona di riferimento: Sig. Volker Klostermann

Posizione: Amministratore delegato

Telefono: /

Email: vk@truck-norris.de

Breve profilo aziendale:

Truck Norris GmbH è una **start-up** situata in Sassonia-Anhalt, che si occupa di **tecnologia** di **sicurezza** per **autocarri** dal 2019. I fondatori hanno molti anni di **esperienza** nello sviluppo di nuovi prodotti e soluzioni di sicurezza. L'azienda si concentra sui sistemi di **monitoraggio acustici** per camion contro il **taglio dei teloni** e il **furto di serbatoi**. La loro tecnologia rileva anche il più piccolo **segnale di pericolo** per mezzo di onde sonore, anche in caso di rumori di fondo o tentativi di **manipolazione**. Questo permette di **combattere efficacemente** i **furti** di merci. Montati nella **cabina** di guida, i microfoni ad alte **prestazioni** sono il collegamento con l'esterno.

Truck Norris GmbH is a start-up company based in Saxony-Anhalt, which has been involved in **truck safety technology** since 2019. The founders have many years of experience in developing new products and safety solutions. The company focuses on **acoustic monitoring systems** for trucks **against tarpaulin cutting and tank theft**. Truck Norris' technology **consists** in **detecting** even the **smallest** danger noise by means of sound waves, even if there is background noise or manipulation attempts, **thus** making it **possible** to combat theft of goods effectively.

Target per l'Italia:

Truck Norris GmbH è interessata a:

- Incontrare clienti e **partner** commerciali nell'ambito delle agenzie di **spedizioni** interessati ad adottare le soluzioni sviluppate da Truck Norris GmbH.
- Incontrare compagnie di **assicurazione** attive nel campo della logistica.
- Incontrare fornitori di servizi di **sicurezza** nel campo della logistica.

Projektpartner:



Breve profilo ITKAM – Camera di Commercio Italiana per la Germania:

ITKAM – Camera di Commercio Italiana per la Germania è un'associazione autofinanziata e registrata di imprese per le imprese, volta all'incremento delle relazioni economiche e della cooperazione commerciale tra Italia e Germania.

Ufficialmente riconosciuta dallo Stato Italiano come Camera di Commercio Estero sulla base giuridica della legge del 1° luglio 1970, n. 518, ITKAM è attiva dal 1911, anno della sua fondazione. L'inserimento di ITKAM in una rete globale di oltre 78 Camere di Commercio Italiane all'Estero e la sua esperienza mutuata da numerosi progetti comunitari fa sì che il raggio d'azione non sia limitato esclusivamente all'Italia e alla Germania, ma si estenda a livello europeo ed internazionale.

In quanto associazione registrata, alla base di ITKAM stanno i suoi soci: oltre 400 imprenditori coinvolti nel business italo-tedesco operanti in vari ambiti, dai settori tradizionali del "Made in Italy" alle industrie innovative ad alto contenuto tecnologico.

La conoscenza approfondita del mercato ci rende il partner ideale per farti crescere in Germania. Lavoriamo allo sviluppo di relazioni imprenditoriali bilaterali, per un'Europa ancora più forte. Siamo inoltre un partner consolidato per progetti e iniziative nell'ambito della cooperazione europea.

Pianifichiamo missioni incoming e outgoing, incontri B2B così come presenze in fiera in Germania. Contribuiamo alla costruzione dell'immagine di società, accresciamo la visibilità aziendale e generiamo nuovi contatti per i nostri clienti organizzando un'ampia gamma di manifestazioni ed eventi.

Projektpartner:

